



Sie erzeugen Strom aus regenerativen Quellen! Nutzen Sie die Chancen verschiedener Vermarktungsoptionen.

Die EEG-Novelle zum 01.01.2012 bietet der Energiewirtschaft weitere Anreize, erneuerbare Energien marktpreisorientiert einzuspeisen. Damit haben Sie bei der Vermarktung die Wahl zwischen Standard-EEG-Vergütung, Direktvermarktung, Grünstromprivileg und Marktprämienmodell. Alle Optionen bieten unterschiedliche Chancen und bergen verschiedene Risiken. Mit einer geschickt gewählten Portfolio-Struktur und -Optimierung bestimmen Sie für Ihre Anlagen die beste Kombination aus verschiedenen Vermarktungsoptionen und balancieren verbleibende Risiken aus. Zuverlässige Prognosen sichern Ihren Erfolg bei der Vermarktung von Strom aus fluktuierenden Quellen ab.



Mit ProCom ermitteln Sie die beste Vermarktungsstrategie, optimieren Ihre EE-Portfolien und erhalten zuverlässige Unterstützung im operativen Geschäft.



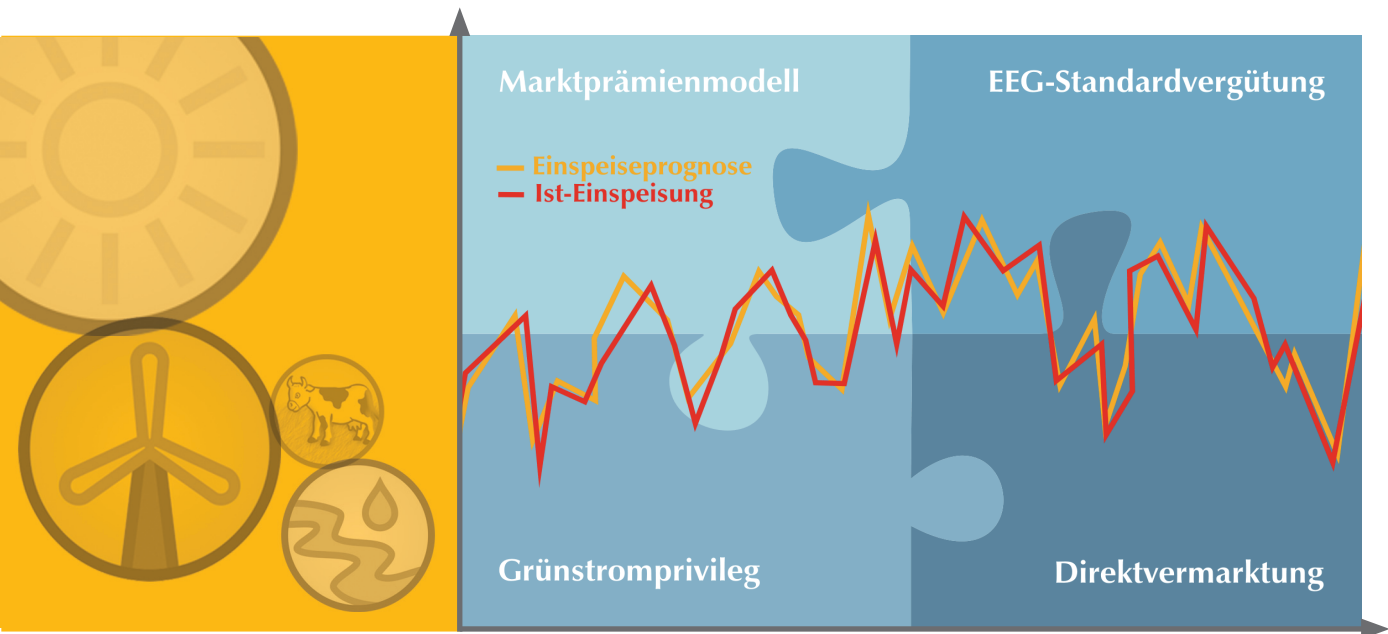
Wir klären zusammen mit Ihnen, wie Sie von der EEG-Novelle zum 01.01.2012 bestmöglich profitieren können, und unterstützen Sie bei der Planung und Optimierung Ihrer Handelsaktivitäten. Dabei behalten wir die gesetzlichen Rahmenbedingungen sowie den wirtschaftlichen Erfolg im Blick.

So unterstützen wir Ihre EE-Portfolio-Optimierung

- Wir modellieren Ihr gesamtes bestehendes Portfolio aus verschiedenen Erzeugungsanlagen, Verträgen, Restriktionen und Abhängigkeiten sowie Marktchancen.
- In einer fundierten Analyse bewerten wir mit Ihnen Vermarktungsmöglichkeiten für Ihren Strom aus regenerativen Quellen. Die Prognostizierbarkeit der Anlagen spielt hierbei eine zentrale Rolle.
- Variantenrechnungen mit Einspeise- und Preisszenarien verschaffen Transparenz hinsichtlich der Sensitivitäten Ihres gesamten Portfolios und ermöglichen Ihnen den souveränen Umgang mit Risiken.
- Wir entwickeln oder verbessern Prognosemodelle für alle Erzeugungsanlagen (PV, Wind, Laufwasser, ...) und minimieren so Ihre Ausgleichsenergiekosten.
- Über alle Zeithorizonte hinweg können Mengen zwischen verschiedenen Portfolios ausgetauscht und so Erlöse maximiert oder die Einhaltung gesetzlicher Vorschriften (z. B. für das Grünstromprivileg) sichergestellt werden.

Welche Zeithorizonte wir unterstützen können

- Langzeit- und Jahresplanung (Wirtschaftsplanung) sowie Monats- und Wochenplanung (Restjahresoptimierung)
- Day-ahead- und Intra-day-Planung, Reporting und Portfolio-Monitoring



Das Erfolgskonzept hat drei Säulen: Prozess, Integration und Modell. Sie arbeiten bereichsübergreifend mit automatisierten Abläufen und einer anschaulichen Darstellung. So wird Ihre EE-Vermarktung sicher und effektiv unterstützt.

Was wir für Sie tun können

Prozesse optimieren: Wir erfassen, analysieren und optimieren Ihre Arbeitsabläufe. Ihre ProCom-Berater schneiden eine optimale Lösung, passend zu Ihrer Systemlandschaft.

Systeme integrieren: Ihr ProCom-Team automatisiert Ihre Abläufe: Daten akquirieren, verarbeiten, ablegen. ProCom baut Brücken zwischen verschiedenen IT-Systemen. So sind die Informationen dort transparent, wo sie benötigt werden.

Modelle entwickeln: Ein aussagekräftiges Optimierungsmodell bezieht alle relevanten natürlichen und technischen Ressourcen ein. Dabei wird auch den Besonderheiten von regenerativen Energiequellen Rechnung getragen.



ProCom bringt Transparenz

Wir von ProCom sorgen für Transparenz in allen Prozessschritten. So treffen Sie schnell, sicher und zuverlässig die richtigen Entscheidungen, heute und morgen. Unsere Lösungen basieren auf BoFiT, der IT-Plattform für integrative und ganzheitliche Prozesse, überall dort, wo Energie erzeugt oder gehandelt wird.

Sprechen Sie mit uns.

ProCom
bringt Transparenz

ProCom GmbH

Luisenstraße 41 | D-52070 Aachen
Tel. +49 241 51804-0 | Fax +49 241 51804-30
www.procom.de | contact@procom.de

© ProCom GmbH 2011. ProCom® und BoFiT® sind eingetragene Marken und urheberrechtlich geschützt.